

创业感悟经典语句

1.
年轻时我表面谦虚，其实我内心很骄傲。为什么骄傲呢？因为同事们去玩的时候，我去求学问；他们每天保持原状，而自己的学问日渐提高。
2.
没有错误的执行只有错误的战略。战略错了，也可透过强大的执行力拿到想要的成果，还可以培养团队成员在执行中不折不扣的秉性！
3.
公关是个副产品，由于你解决了以后会逐渐传出去，这才是最好的公关。
4.
如果取得别人的信任，你就必须做出承诺，一经承诺之后，便要负责到底，即使中途有困难，也要坚守诺言。
5.
只有具备真才实学，既了解自己的力量又善于适当而谨慎地使用自己力量的人，才能在世俗事务中获得成功。
6.
仅有一股冲刺的猛劲，是跑不完万米远程的；等待收成的人，只能得到凋零的枯枝败叶。
7.
事在人为，也就是说，办事就要找人，而且要找对人；人找得多了也不行，少了也办不成事；办不同的事找不同的人。现在，我已经弄清楚了。

8.
商业合作必须有三大前提：一是双方必须有可以合作的利益，二是必须有可以合作的意愿，三是双方必须有共享共荣的打算。此三者缺一不可。

9.
对信念的偏执创造奇迹。历史是这样写就的，竞争版图是这样重划的，世界是这样改变的。

10.
只要肯做，任何事情都可以做到。但大部分人还没有去做，就说做不到。首先除去这种心理。一旦努力作为，七成以上的成功率是跑不了的。

11.
在别人藐视的事中获得成功，是一件了不起的事，因为它证明不但战胜了自己，也战胜了别人。

12.
不论从事什么事业，都能打破现状，安于现状就是退步，自以为现状已经很好，就无法再突破；不求发展，明日就会失败，必须不断破坏现状，尔后才能创出新的天地。

13.
所谓企业，应该远远超越创业者的寿命，我希望有一天当我已不在这个世上，公司还是会以生命体的型态生存下来，至少应该持续年左右。

14.
阿里巴巴在路上发现小金子，如果不断捡起来，身上装满的时候就会走不动，永远到不了金矿的山顶；还是不管小金子直奔山顶。

15.
人们赞誉我是超人，其实我并非天生就是优秀的经营者。到现在我只敢说经营得还可以，我是经历了很多挫折和磨难之后，才领会一些经营的要诀的。

16.

做生意应坚持这样一个观点，就叫做获取利润之后的利润，核算成本之前的成本。学会让而不是学会送，商人的最高境界是让，送是慈善。

17.

人的生命之所以顽强，是得已历经风露，磨难，而依然完好无损，享受阳光。可生命中那些不完美的缺陷，往往它会成为生命中的一道独特的风景！

18.

尽管你已失去了昨天，但万勿抱怨和泄气，万勿迷惘和犹豫。只要你抓住今天，便一定会有灿烂美好的明天！

19.

有些事情的确没有人知道，除你之外，没有人知道，但是你必须对得住自己，最好能问心无愧。因为问心无愧可生自信，而自信会让你生活得更从容。

20.

一个人想要成功，就要学会在机遇从头顶上飞过跳起来抓住它。这样逮到机遇的机会就会增大。

21.

一个真正的企业家，不能只靠胆大妄为东奔西撞，也不可能是在学院的课堂里说教出来的。他务必在市场经济的大潮中摸爬滚打，在风雨的锤炼中长大。

22.

一个人从别人的观念来看事情，能了解别人心灵活动的人，永远不必为自己的前途担忧。

23.

不轻言放弃，是对梦想的执着；不轻易服输，是对成功的渴望；不逃避现实，是对生活的热爱；不停地努力，是对人生的追求。愿你成就精彩

，乐享人生！

24.

付出就要赢得回报，这是永恒的真理，自古以来很少有人能突破它。然而，如果有人能够超越它的限制，付出而不求回报，那么他一定会得到更多。

25.

成功与失败之间，说简单也很简单，说复杂也很复杂。总而言之，只要做人不失败，那就是最大的成功！

26.

人生重要的不是所站的位置，而是所朝的方向人的弱小和强大是靠战胜自我决定的。

27.

面对别人的反对意见，如果你针锋相对地进行争执和批驳，对方很难从内心真正接受，在表达方式上委婉一些，效果就好多了。

28.

永远不要跟别人比幸运，我从来没想到我比别人幸运，我也许比他们更有毅力，在最困难的时候，他们熬不住了，我可以多熬一秒钏、两秒钟。

29.

一个创业者必定要有一批朋友，那批朋油虑您那么多年去诚疑堆散起去的，越积越除夜，越积越除夜。像我帐号的财产，假定碰上许多资金上的标题成绩，那便是每天堆散下去的诚疑。

30.很多人失败的原因不是钱太少，而是钱太多。

31.

人的才华就如海绵的水，没有外力的挤压，它是绝对流不出来的。流出来后，海绵才能吸收新的源泉。

32.

不要贪多，做精做透很重要，碰到一个强大的对手或者榜样的时候，你应该做的不是去挑战它，而是去弥补它。

33.

多数人总想着为了赚钱做点什么，所以赚不到。赚钱是做了什么才赚来了钱。

34.

刚走出校门的时候，如果能够找到好的单位，好的就业岗位的话，应该先就业去学习一些东西。当你有一定积累的时候，再创业，我相信成功的几率会更大。

35.

无论你做任何的生意，其实就是这四个字：低买高卖。智者悟其意。问题是如何高卖？这需要每个人的智慧，这种智慧就叫经营！

36.

创业首先是去做，想多了没用，光想不做那是乌托邦。很多时候创业者因为自己搞不清楚而不去创业，实际上等你搞清楚以后就更不会去创业了。书读的不多没有关系，就怕不在社会上读书。

37.

所谓天下估计自祭阅史甩，便是把阉阅所做仅仅相识为本钱真力的比力，却轻忽了民气的背背战款项以中的本钱。

38.

须交有道之人，莫结无义之友。饮清静之茶，莫贪花色之酒。开方便之门，闲是非之口。

39.一个成功的创业者，三个因素，眼光、胸怀和实力。

40.

在富有、权力、荣誉和独占的爱当中去探求幸福，不但不会得到幸福，

而且还一定会失去幸福。

41.生命对某些人来说美丽的，这些人的一生都为某个目标而奋斗。

42.

知人善任，大多数人都会有部分的长处，部分的短处，各尽所能，各得所需，以量才而用为原则。

43.创业，如果不去彻底追求，彻底研究的话，就无法尝到成功的果实。

44.短暂的激情是不值钱的，只有持久的激情才是赚钱的。

45.

保持低调，才能避免树大招风，才能避免成为别人进攻的靶子。如果你不过分显示自己，就不会招惹别人的敌意，别人也就无法捕捉你的虚实。

46.

领导力在顺境的时候，每个人都能出来，只有在逆境的时候才是真正的领导力。

47.

假如今日，如果没有那么多人替我办事，我就算有三头六臂，也没有办法应付那么多的事情，所以成就事业最关键的是要有人能够帮助你，乐意跟你工作，这就是我的哲学。

48.要少开店、开好店，店不在于多，而在于精。

49.

年轻人刚踏入社会之时，不要东挑西挑，任何工作都可以做，都有前途；特别在企业界，只要你努力学，一年就可以得其要领，而三年有成，可以一展雄才大略。

50.

创业时期千万不要找明星团队，千万不要找已经成功过的人。创业要找最适合的人，不要找最好的人。

51.

当一个小小的心念变成成为行为时，便能成了习惯；从而形成性格，而性格就决定你一生的成败。

52.

人生如同坐火车，风景再美也会后退，流逝的时间和邂逅的人终会渐行渐远，前行的始终是自己。

53.

创业者光有激情和创新是不够的，它需要很好的体系、制度、团队以及良好的盈利模式。

54.

诚实就像其他美德一样，需要谨慎。为了保持自己人格的完整性和独立性，要避免模棱两可的事情，不明不白地处理事情会把一切都弄得一塌糊涂。

55.

很多人梦想创业都只看到成功者达到的奇迹，而没有想到每一个成功故事的背后，都有机遇、风险、努力。

56.

自己想做的事情就要坚持下去，不要在意别人的眼光，别人的意见只是让你参考的，自己心里想的才是最重要的，别给自己的人生留遗憾！

57.

商业的存在除了创造繁荣和就业，最大作用是服务人类的需要。企业是为股东谋取利润的，但应该坚持固定文化，这里经营的其中一项成就，是企业长远发展最好的途径。

58.努力了不一定就能成功，但放弃就一定失败！

59.

所谓过高估计自己的力量，就是把商场竞争仅仅理解为资本实力的较量，却忽略了人心的向背和金钱以外的成本。

60.

生活中，面对困境，我们常常会有走投无路的感觉。不要气馁，坚持下去，要相信年轻的人生没有绝路，困境在前方，希望在拐角。只要我们有了正确的思路，就一定能少走弯路，找到出路！

61.

一个能从别人的观念来看事情，能了解别人心灵活动的人，永远不必为自己的前途担心。

62.

如果你早上醒来后觉得未来很美好，那么这一天就很美好。好的心情可以影响一整天的状态。

63.创业要找最合适的人，不一定要找最成功的人！

64.

如果你希望成功，以恒心为良友，以经验为参谋，以小心为兄弟，以希望为哨兵。

65.

知识不仅是指课本的内容，还包括社会经验、文明文化、时代精神等整体要素，才有竞争力，知识是新时代资本，五六十年代人靠勤劳可以成事；今天的香港要抢知识，要以知识取胜。

66.

如果寒暄只是打个招呼就了事的话，那与猴子的呼叫声有什么不同呢？事实上，正确的寒暄必须在短短一句话中明显地表露出你对他的关怀。

67.

在逆境时，你要问自己是否有足够的条件。当我在自己逆境时，我认为

我够！因为我勤奋、节俭、有毅力，我肯求知及肯建立一个信誉。

68.

这个世界并不在乎你的自尊，只在乎你做出来的成绩，然后再去强调你的感受。

69.

不要说没体力，不要说对手肘子硬，不要说球太滑，你只需做好基本功。就算对手难缠，就算他小动作多，就算他嘴里不干净，你只需做好基本功。

70.回头看我的创业历程，是不断寻找、不断纠正的过程。

71.

今天在竞争激烈的世界中，你付出多一点，便可赢得多一点。好像奥运会一样，如果跑短赛，虽然是跑第一的那个赢了，但比第二、第三的只胜出少许，只要快一点，便是赢。

72.

我凡事必有充分的准备然后才去做。一向以来，做生意处理事情都是如此。例如天文台说天气很好，但我常常问我自己，如5分钟后宣布有台风，我会怎样，在香港做生意，亦要保持这种心理准备。

73.

伟人之所以伟大，是因为他与别人共处逆境时，别人失去信心，他却下决心实现自己的目标。

74.

一个崇高的目标，只要不渝地追求，就会居为壮举；在它纯洁的目光里，一切美德必将胜利。

75.

今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但绝对大部分是死在明天晚上。所以每个人不要放弃今天。

76.

在没人喝彩的时候我们要学会给自己喝彩，在没人鼓掌的时候我们要学会给自己鼓掌。

77.

极其苛刻地要求自己做好每一件事情。不放过一丝微小的错误，力臻完美。倾听反面反馈，特别是来自朋友的苦口良言。

78.

方向比速度重要，智慧比吃苦重要，学习比学历重要，机遇比关系重要，要什么比做什么重要！

79.

你成功，你要认为是你的运气很好。你失败，你要认为是你的力量不足够。那样的话，你就要不断提高自己的水平。

80.任何的限制，都是从自己的内心开始的。

81.

在通往目标的历程中遭遇挫折并不可怕，可怕的是因挫折残生的对撞机能力的怀疑。只要精神不倒，敢于放手一搏，就有胜利的希望。

82.

为了适应时代发展变化的需要，也为了企业自身的生存和发展，企业必须以市场为导向、以创新为手段、以效率为核心，重建企业形象。

本文链接：<https://duanjuziku.com/duanjuzi/h0e2py94ql.html>