

微商广告词吸引顾客

1.
很多新人刚开始做微商跟做贼一样，担心朋友圈发广告朋友有意见。那我告诉你们：第一，朋友圈生意，做大靠的并不是朋友！第二，你要争气，当你一个月赚几万的时候，保证很多人都想让你带上她！第三，鄙视你的人，不是真朋友，又何必在意？所以，只有你放手去做了，才有机会过上自己想要的生活！
2.
女人告诉男人“我负责貌美如花...你负责赚钱养家。”男人说“我能一辈子赚钱养家...你能一辈子貌美如花吗？此时，所有的女人都无语，女人贬值真的很快，所以女人，要好好善待自己，不是要越来越老，而是要越来越好！
3.
早安你要记住这么几句话，你摔倒了，爬在地上哭，没有人会同情你，甚至没有人会拉你一把。你摔的半死，爬起来继续拼搏，所有人都会为你让路，甚至还会为你加油。所以在这个社会，你若不坚强，懦弱给谁看。
4.
这个社会很现实，撑死胆大的，饿死胆小的。不用力逼一下自己都不会知道自己有多优秀。把眼光放长远来看，目标要设立的高一点，不要只看眼前。我们现在是给你一个高层次的平台，这种机会很难得你可要好好珍惜啊。
5.
女人的青春就像报纸一样，是有时效性的，越晚越没有人会买。哎呦喂等你以后结了婚，生了孩子，你都不知道地球的引力有多可怕！脸‘啪

嚓’一下耷拉下来，到时陪伴你们的就只有一道道可怕的皱纹喽，那时候的女人就像废报纸一样，要一捆一捆的论斤卖！所以你说女人是不是该趁自己年轻的时候，对自己好一些？

6.
要不要减肥？别问你的妈妈，在妈妈眼里，胖成一堵墙，你都是最美的。别问你老公，在老公眼里，你省钱就好，别问你闺蜜，你不胖怎么能显出她瘦？问问衣柜里的裤子裙子吧？今年她们是不是又下岗了？

7.
很多女性喜欢吃巧克力，但是巧克力却也属于色素较重的食物。在激光祛斑之前，你可能感觉不到巧克力会使得脸上的黄褐斑增多或者加深，但是激光祛斑后吃巧克力，脸上再次出现黄褐斑的时候，你就会知道即便是甜蜜的巧克力却是黄褐斑的诱发因子。

8.
如果你在在乎的是效果，就不要计较它的价格，如果你想要的是便宜，请不要妄想会有效果！从古至今任何东西都是一分钱一分货，再美的语言没有效果也是谎言！永远记住：贵人用贵物桑塔纳永远卖不上宝马的价！想要人参的效果，不可能花买萝卜的价！亲，您说呢？

9.
朋友跟我说，你不像做微商的，别人都是千方百计地推销，而你总是一副爱买不买的态度。确实如此吧，在我看来，好东西无需多言，质量和口碑就是王牌！你信我，寥寥数语就可成交；不信我，口若悬河也是徒劳！所以，你看或不看，你买或不买，我都在。

10.
做微商，学历不重要，重要的是你有一颗不满于现状，想要改变自己的初心，与能力相比，热情和思维方式要重要得多。即使能力不强，但拼命努力、又具备为他人尽力的思想境界的人，比那些能力优秀，但不肯努力、持负面人生观的人，会好许多。能力稍差不必灰心。坚持不懈努力及正面的思维方式，一定会让你成长。

11.

如果你有这样的困扰，换季时，清洁产品要选择弱酸性的，日常保养以成分单纯的保湿产品为主，做好防晒，多多喝水，尤其是在有天然烘干机效果的空调房内，保湿尤为重要。最后一招，出门戴口罩，防止空气中的污染物对脆弱肌肤造成负担。

12.

人生是一种承受，我们要学会支撑自己。快乐的人，修炼了一份淡然的心态，一切随缘，不为难自己，不勉强他人，不和世界对立。不争自然平安，无欲当然清闲，心宽可享安乐。人生有太多不舍，最后也就都成了遗忘。

13.

不要害怕囤货！货终究会换成钱。很多代理因害怕囤货，想先宣传，等有人了再进货。这种想法大错特错，做成功微商刚好是先有货后有人，记住：只要你是个勤劳的女人，货终究会变成钱，上天必定会翻倍回报你！记住：如果你转变不了之前的想法，永远都是穷人思维，你永远是小卖家！

14.

让观望的继续观望，让担心的继续担心，让害怕的继续害怕，让赚钱的继续赚钱，任何现状都是在考验我们的心理素质！任何市场也都是在遵循商业的自然法则！适者生存，优胜劣汰！一想二干三成功，一等二看三落空，等三年，一成不变，干三年，风光无限！赢在行动，输在犹豫！错过的不只是机遇！

15.

人生梦想的实现，不在于瞬间的爆发，而是取决于过程中的坚持。你纵有千万个理由放弃，但要找到一个理由坚持下去！很多时候，成功就是多坚持一分钟，这一分钟不放弃，下一分钟就会有希望。所以，只要坚持往前走，属于你的风景终会出现！

16.

你卡里有多少钱，别人不会知道，但是你脸上有多少斑，多少痘，多少

皱纹，别人一看就知道。你若高贵，一切不贵！你若便宜，一切都贵！
做自己的女王！

17.

当你看到你朋友圈卖的东西你买不起的时候，你斗该开始奋斗了，当你看到你朋友圈里卖的东西你都认不到的时候，你斗该开始补课对个人好点了，精明人看朋友圈是商机，土豪看朋友圈是购物，屌丝看朋友圈是广告！

18.

做微商，如果你正处于没有销量的阶段，千万不要着急，你要调整好心态，你可以带上产品多出去走走，拍拍照，也可以在家整理一下资料，一定会有意外收获的，微商是自由的，只要有方法有技巧，你一定会有收获。

19.

能把微商做好的女人，刚开始做的是女疯子，做的差不多的时候是女汉子，做成功的时候是女神，总有一个比你优秀的人在做微商，成功的人懂得熬，失败的人就会逃，我不知道什么叫年少轻狂，我只知道什么叫“剩”者为王！

20.

男人们，没事别老搜附近的人。买套护肤品、面膜回家送你老婆，没有不感动的。快过年了，女人哪个不爱美，哪怕一盒面膜。呵护一下她每天为家操劳的脸，呵护一下她对你的付出！买几盒烟不心疼，在外面花天酒地不心疼，赌博更不心疼，莫嫩个小气，给老婆来个惊喜吧，记到你对老婆三分情，她必还你七分爱！

21.

皮肤敏感是痛苦的！春天到了，又到过敏高发期，有皮肤过敏史的姐妹们要格外注意皮肤做好补水保湿，干最容易过敏，提前预防。另外注重防晒，阳光也会刺激到脆弱的皮肤。春天也是花开的季节，空气中弥漫许多花粉，所以对花粉过敏的亲们也要注意皮肤的保护哦。

22.

当我收入几十的时候，你在偷笑我不务正业；当我收入几百的时候，你还在偷笑并且不屑一顾；当我收入几千的时候，你开始思考了解资料；当我收入几万的时候，你开始急了早知道就咋样。很多人用自己的时间去见证别人的收入，见证别人的梦想，忽略了自己的思考。问题的根源在自己，关键是你怎么看，你想要什么样的结果，谁不是从0开始呢。别错过了解的机会！

23.

我穿了一件紫色衣服，还有一双紫色的鞋，头上的葡萄紫顶多管10天...
...花的这些钱可以买一个乳胶枕，但是，它可以用10年。所以钱这个东西，没法衡量。

24.

不要问我，跟我做代理，能挣多少，当你问这句话的时候，你的思想还停留在给别人打工的阶段，能挣多少，你得问你自己想挣多少，boss都是很有野心的，思想决定行动，行动决定收入，收入决定你生活的品质，你必须调整你的思想，你就是boss，你不是跟我在做，我只是你的仓库，而你是boss。

25.

有人看着我们做微商挺好，赚米米，时间自由可以到处玩儿，羡慕也想做代理，但是瞻前顾后，犹豫不定，也舍不得投资.....我只想说，有钱没钱，不是由客观条件决定的，而是由主观意识决定的。你觉得你有钱，你这辈子就是富有的。你总说你没钱，穷，那也就穷一辈子了。穷人与富人最大的区别和差距就在于思想。

26.

鸡蛋，从外打破是食物，从内打破是生命。人生亦是，从外打破是压力，从内打破是成长。如果你等待别人从外打破你，那么你注定成为别人的食物；如果能让自己从内心打破，那么你会发现自己的成长相当于一种重生！

27.

要不要做保养？别问你的妈妈，在妈妈眼里，你是都是最美的。别问你老公，在老公眼里，你省钱就好。别问你闺蜜，你越丑才能显出她漂亮！你还是问问镜子里的自己吧。

28.

没有屏蔽我的朋友们就算你不拿货不买货也没关系，你也可以看我的朋友圈学到护肤知识：1.油不是控的，也不是吸的，水才能克油。2.油性皮肤容易外油内干。3.皮肤是智能的，如果皮肤缺水，就会通过分泌更多的油脂来平衡。4.补水才是控油的绝对真理，久干长痘，久干长斑，补水才是王道！女人就应该水水哒！嫩嫩哒！

29.

同样是80，90后，有些人还在任性的靠着家里，有些人则已经可以开始给家里分担甚至是贡献，是微商改变了我们，从零开始创业，创在属于自己的价值，大家加油，05年某宝我们错过了，因为还是小屁孩，现在一个大好的机会，不能再错过，否则会后悔一生！我想说：只要够努力，跟着XX有肉吃！

30.

生孩子，你明明知道是会很痛的，但是还是生了。做生意要投资，你明明知道有可能会亏的，但是你还是投资了，你不想投资，不想付出的，就想可以月入过万，那是做梦。想要有结果，就必须敢于投资，懂得付出。

31.

你是二级代理，可以吸引一些零售客户，你是一级代理，能够吸引二级代理和零售客户，如果你是做总代理的，就可以吸引一级、二级以及零售客户，这个要看你是怎么做决定的，不要问别人做微商赚了多少钱，首先看别人付出多少吧。

32.

有的人，加我好友，一看是微商，赶紧删了，我就笑了，我是微商我又不咬你，钱在你自己口袋里，你买不买也不是我说了算，你怕什么？关注我，你也能长点知识！有人说，发广告烦，我告诉你，如果你的好友

里没有几个做微商的，你都与社会脱轨了！看看吧，吃饭都要微信支付。

33.

当你漂亮皮肤好，钱包里都是自己努力赚来的钱的时候，你就会恍然大悟，哪有时间患得患失，哪有时间猜东猜西，哪有时间揣摩别人，你若盛开，蝴蝶自来，你若精彩，天自安排。一致所有坚强的女人们！

34.

有的亲问我，这两天怎么没见我刷广告呢？我笑笑回答，微商就是这么方便自由啊，你想做时就做，想天天做就天天做！不比开实体店呢，打开店门还得随时守在那里望着那些货，担心什么时候售的出呢？我出售货源就不同，拥有所有货源品种，又不用囤货。

35.

付出才会有收获！当别人都把钱投资到微商的时候，你还在观望，当别人已经赚钱了的时候，你还在犹豫，如果永远慢人一步，财神是不会关照你的！金钱和时间一样不等人！

36.

觉得什么对你好的，你就去做便是不要犹犹豫豫，不要茶不思饭不想睡不着想着利与弊不要等到别人比你抢先去做了，你还跟别人很骄傲地说，我本来也就是想那么做的！这样理直气壮的骄傲，是失败的。

37.

你是我的小呀小面膜儿，怎么用你都不嫌多，美美的小包装冰镇我的心窝，凉爽我生命的火火火火火，你是我的小呀小面膜儿，就像天边最美的极乐，夏天又来到了啊摆满冰箱，涂抹脸颈就钻进被窝WOWOWO。

38.

从做微商起，就是在交朋友。一辈子能碰到几个真正信任你的人？所以一定要做好产品才对得起自己良心。未曾谋面的朋友们，每次你们咨询，订货，打款，我都特别感动；不在钱多少，而在你们对我的信任，这是用金钱无法衡量的！我会努力做的更好！

39.

那一年，她19岁，她21岁，他们在一起了。他不让她用护肤品，说要自然美。那一年，她25岁，他27岁，他们结婚了。他拒绝了她买一套护肤品，说要生活为主。那一年，她40岁，他42岁，他离开了他，嫌弃她是黄脸婆。因为他又碰到了一个自然美的。姑娘们，有没有想过你没有自然美的时候怎么办？

40.

我做微商的时候没有群，没有培训，没有人分享经验，连支付宝都不知道是什么，跟上家拿货都是直接下单打款，每次私人聊天没有超过10句，出现的问题都是我自己解决，该承担的自己承担——最终，我做起来了！这说明什么？想做你就用心努力去做，不想做不用心再多培训都是白扯，人不逼自己永远不知道自己有多优秀。

41.

我是微商，我的工作状态是：每天在想办法宣传，聊天，为客户讲解，打包，发货，工作十几个小时。跟现实生活中一样销售产品，没有那么夸张一个月几百万，几个月就买兰博基尼，如果你被那些所谓光环成就迷倒了，恭喜你被洗脑成功了。

42.

你拿二级，能吸引零售客户；你拿一级，能吸引二级和零售客户；你拿总代，能吸引一级、二级和零售客户。格局大小自己决定，不要问别人赚了多少钱先看别人付出了多少！

43.

我熬过了被人屏蔽的时期，我承受过被人埋怨刷屏，我曾经被最亲近的人直接删除，我也曾面对别人主动加我然后问：“你卖东西啊？”时感到一点点尴尬。但是现在，越来越多人来问我怎么做微商，那些屏蔽我的、埋怨我的，删除我的也开始后悔错过了微营销最美好的开拓期，微营销才刚刚开始，我们拭目以待，我坚持，我满身正能量，加油！

44.

关于面膜，那些抱着“我试一片，效果好我就买，不好就不买”想法的

，我劝你还是别浪费那份钱了。我们不是“荧光剂面膜”，所以你不可能瞬间变白。我们不是“激素面膜”，所以你的痘痘不可能瞬间消失，所以你的皮肤也不会用一次就光滑。但是我们就是好！我们慢慢滋养了肌肤，从基底层改善皮肤。请记住保养和美丽是一种坚持的习惯！

45.

你一个月工资多少？3000？好，支付宝账号给我，我打给你。你瞧不起我们微商，可是我告诉你，我一天就能赚3000，我一天就能赚你们一个月的工资！赚钱的人已经赚得盆满钵满，你们还在抱怨，你们有什么脸看不起我们？

46.

每个人都有过去，却并不能替代今天的你。每一次跌倒，阻挡不了有志者的辉煌。只要你努力，这天空的颜色，会因你的心情改变。你每一次迟疑，不要在乎别人又领先你一步，而要在乎自己少了一次超越自己的机会。修行出自自觉进取的心态，少一些与别人的暗中比较，多一些自己超越自己的恒心，这是开悟顿觉。

47.

刚做的新代理，一开始都怕货卖不出去，不敢囤货，但是她却不知道5000块钱闲放在银行卡上，一年利息才不到100块，但是如果囤5000块钱货自己卖，卖出几个产品赚得都比利息多，有货你才有底气去宣传，自己用过的产品，介绍起来才更有底气，没有卖不出去的货，只有卖不出货的人。简单的道理，理解了你就迈出了微商的第一步，以后的收获绝对不会少，这是给抓得住机会果断下手的人。

48.

我是微商，但我不会向任何人疯狂推销，信任你就选择我，不信就略过，我不夸大我的产品，东西有多好，试了就知道，我不强买强卖，不偷、不抢、不骗！成功来之不易，友谊且行且珍惜。感谢一直把我留在朋友圈的朋友们！

49.

有的人27岁买宝马，有的人27岁打游戏。有的人30岁存款80万，有的人3

0岁工作都找不到。太多人挑肥拣瘦，嫌工作辛苦，嫌打工没面子，嫌销售卖货丢人，嫌来嫌去，最被嫌弃的是你自己。做什么工作只要脚踏实地，肯干都不丢人，你没钱、没能力、没事业啥也没有，才最最丢人。你想加油、你想更好、没人会阻挡你前进的道路，其实通往成功的路上最大的阻碍就是你自己的无知和懒惰。

50.

越来越喜欢做微商了，有哪个职业能这么做。敷个面膜，连着WIFI，啃着西瓜，喝着冷饮，悠哉悠哉的刷着微博，看看电视剧，分分钟接着单，哗哗的往账户里流。人生不能这么嘚瑟呀，易遭人恨的呀！如果你想和我一样逍遥自在，来找我，欢迎来加入我们的团队。

51.

熟人买卖，你卖给他多少钱，都会觉得你挣他钱，卖给他多便宜也不领情！你的成本、时间、运输人家都不看在眼里，宁愿被别人骗，让别人挣钱，也不支持认识的人，因为他心里总是在想，你到底挣了他多少钱，而不是你帮他省了多少钱！这就是穷人思维！富人之所以富，是愿意照顾熟人生意，相互关照，福报自然会多，朋友也会支持你，财运才会越来越旺！道理简单，悟透能发财！

52.

有人问我，怎么干上微商了，真能挣到钱嘛我想说，呆在家里什么也不干，就有钱么？永远不可能，就算有工作，多一个赚钱途径不是也很好么一个月挣1000，菜钱出来了，挣2000衣服钱出来了，挣3000生活就宽容了...只要努力就会有收获，不敢迈步，永远不会成功。还犹豫啥，快找我聊聊吧吧。

53.

微商最大的魅力在于，一部手机稳控全局，手机在哪里，你的卖场就在哪里，手机在哪里，你的办公室就在哪里，接单、收款、发货一机搞定！自由、时尚收入高！适合上班的你，更适合不想上班的你！微商时代，挣钱，不再是靠体力，更不是靠你一天熬八个小时打工，而是靠你思维方式的改变！这是一个观念致富的时代，你在意还是不在意，相信还是不相信，都是一个铁定的事实！你想好了吗？

54.

友情提示：男人们，没事别老搜附近的人。买套护肤品、面膜回家送你媳妇，没有不感动的。快过年了，女人哪个不爱美，哪怕一盒面膜，呵护一下她每天为家操劳的脸，呵护一下她对你的付出！买几盒烟不心疼，在外面花天酒地不心疼，赌博更不心疼，别那么小气，给老婆来个惊喜吧。记住：你对老婆三分情，她必还你七分爱！

55.

不管做什么事，总有人相信，有人怀疑，有人有耐心，有人急躁，有人容易放弃，有人一直坚持，到最后，有人成功，也有人一事无成，所以要相信别人可以做的，自己也一定可以，命运在自己手里，不在别人嘴里。

56.

人生就像一只储蓄罐，你投入的每一分努力，都会在未来的某一天，回馈于你。而你所要做的，就是每天多努力一点点，为自己积存一点能量。请相信：别人拥有的，不必羡慕；只要努力，时间都会给你。新的一天开始了！别找借口失败，只找理由成功。从今天开始，找机会储存你每天的能量！

57.

入一行，先别惦记着能赚钱，先学着让自己值钱。没有哪个行业的钱是好赚的。赚不到钱，赚知识；赚不到知识，赚经历；赚不到经历，赚阅历；以上都赚到了就不可能赚不到钱。让人迷茫的原因只有一个，那就是本该拼搏的年纪，却想得太多，做得太少。

58.

每一个微商，都曾不接受微商，最后自己却成为了微商！不是因为看着别人挣钱容易，而是微商真的可以磨练一个人！当你放下面子去挣钱的时候，你就已经成长了，不管你怎样看待微商，它今天都成了主流，成为一种趋势！你观望屏蔽都无法改变互联网微商时代的事实！

59.

20岁不做面膜，被骄傲毁了；30岁不做面膜，被观念毁了；35岁不做面

膜，被懒惰毁了；40岁如临大敌，被斑点毁了；50岁追悔莫及，被皱纹毁了；60岁坐在摇椅上想念曾经的美丽姑娘，却被镜子毁了。

60.

很多人想做微商，开口一句就是，我圈子里的人太少了，我根本做不起来。还没有开始，就已经否定了自己。其实不是有了人脉才能做许多事情，而是做了很多事情才会有人脉！很多人都把顺序弄反了，一直等着贵人来帮自己成就人生。你要清楚，贵人不会去帮助一个无所事事的人。相信：越努力越幸运！

61.

练就一颗忍耐之心，才能成就非凡的人生。成功往往是在你忍受了常人所无法承受的痛苦之后，才出现在你面前的。立身成功的秘诀，只在于耐烦有恒而已。做人就是要耐得住诸多烦事，能够包容一切人事物境的纷攘，不怕责难，不怕干扰，时时观照内心的杂念妄想，才能在不断的挫折和困难中成长。

62.

有的朋友，加我好友，一看是微商，赶紧删了，我就笑了。我是微商我又不咬你，钱在你自己口袋里，你买不买也不是我说了算，你怕什么？关注我，你也能长点知识！有人说，发广告烦；我告诉你，如果你的好友里没有几个做微商的，你都与社会脱轨了！看看吧，以后逛商场都要微信支付了！

63.

我不敢休息，因为我没有存款；我不敢说累，因为我没有成就；我不敢偷懒，因为我还要生活；我能放弃选择，但是我不能选择放弃。所以坚强，拼搏是我唯一的选择。

64.

有一个规律，越是漂亮的女人就越会投资自己，越是粗糙的女人就越舍不得给自己投资，于是两极分化也越来越严重，美丽的越来越美，粗糙的越来越糙。好车费油，好马费草，好女人费钱，这是自古以来永不改变的真理、女人四大悲哀——睡眠质量差，孩子不听话，老公不回家，

钱不会花，女人要给自己不断增值，经营自己...你若盛开，蝴蝶自来。

65.

为什么武媚娘最后能成功，因为前期的时候，所有人都在逼她，当绝处逢生之时，她便有了翻身的机会。卖产品也是一样，货没到手就担心卖不出去，不知道如何销售。等你把吃饭的钱买衣服的钱都拿去进货，你不努力你没有吃喝，你就懂得什么是销售了。不逼自己一把，永远不知道自己有多优秀！

66.

做微商，学历不重要，重要的是你有一颗不满于现状，想要改变自己的初心，与能力相比，热情和思维方式重要得多。即使能力不强，但拼命努力、又具备为他人尽力的思想境界的人，比那些能力优秀，不肯努力、持负面人生观的人，会好许多，能力稍差不必灰心。坚持不懈努力及正面的思维方式，一定会让你成长。

67.

如何判断你的肌肤缺水了？1轻微缺水：肤色暗哑欠缺光泽，泛黄、常油光满面；2中度缺水：皮肤粗糙不上妆，涂上粉底后细纹立即浮现；3极度缺水：肤质粗糙，鼻翼毛孔粗大，细纹越来越明显；4严重缺水：细纹演变为又长又深的干纹，即使不上粉也清晰可见，额头和眼角的皱纹若隐若现！

68.

人们总是说，一个女孩，有个稳定工作，一个月三四千就行了。现实却告诉我们：如果只赚三四千，不但不能旅行，还得挤公交，很勉强的可以生活自理，更没有办法给父母无忧晚年、将来给孩子好的教育和生活环境。.....不是我们都变现实了，是现实让我们变了！

69.

有人问我，我可以做代理吗，做你代理可以赚多少？确切的回答你，微商并不是每个人都适合做，凡是能做起来的，大都是性格爽快而果断的人，不需要问前问后犹豫不决，当你今天问一遍怎么加入，明天问一遍怎么代理，却依然还是老样子的时候，别人已经做的热火朝天了。

70.

你要超薄，我做到了！你要服贴，我做到了！你要精华液多，我做到了！你要质量杠杠的，我做到了！你要补水保湿一天皮肤不干痒，我做到了！你要白皙光滑透亮的肌肤，我做到了！你要收细毛孔抗氧化就连敏感肌肤一样用的面膜，我做到了！带美丽誓颜回家吧，会有意想不到的惊喜，你要便宜？我做不到！

71.

成功不是先有钱，而是先有胆！有很多代理说她不好意思刷屏，因为她很在乎朋友，怕被人屏蔽。首先，我想说我在乎朋友的程度不比你低，其次，一个合格的朋友是让自己变得很强大，然后给你周围的朋友带去正能量，那么你们才会越来越好，共同进步！要改变先从思想开始，一切行动源于思想！

72.

团队怎么来的？孙悟空是在取经的路上碰到的，猪八戒是在取经的路上碰到的，沙和尚在取经的路上碰到的，白龙马也是在取经的路上碰到的，这都是因为那个唐和尚当初的一个决定。所以要碰到可以与你一路同行的人，你必须先上路！为目标而坚定前行的时候，帮手才会出现，为目标而坚定前行的时候，贵人才会出现！决定上路的时候总是一个人，但是走着走着就出现了该出现的人！

73.

做微商，最怕的几个字就是“搞哈”、“等哈”、“看哈”、“想哈”没什么犹豫的，要么就不做，要做就努力做，尽全力做最好。好多人来说做代理，先发图搞哈。发了两天人就没了，所以你必须要有货，这样才有动力，才能坚持。微商路才能长久，才能赚到！

74.

自己不改变的话，新的一年也只是重演！明明已经下定了决心，却没能把计划实施到底。我们想改变世界，但是我们却连改变不了生活恶习；我们想要出去旅游，可是就连下楼买菜都懒得走；我们想要看几本书，却连翻开第一页的勇气都没有；我们不甘于现状，却又没有足够的力量摆脱困境；信誓旦旦也就变成了说说而已！

75.

299只是几顿饭钱，你用来挥霍，我用来加入XX团队。现在雯雯已经不用向家里要生活费，前天还下单了最新款手机犒劳自己，大家都是学生，但是为什么她行你不行呢？选择加入我们，给自己想要的。

76.

一想，二干，三成功；一等，二看，三落空。相信是成功的起点，坚持是成功的终点。要生存就要进取，要成功就要坚强。与其花长时间怀疑，不如花短时间求证。千金难买早知道，万金难买后悔药。意志决定你的成功，进取决定你的未来！

77.

我有1500块，你也有1500块，我拿这1500囤了货，而你拿这1500来吃喝玩乐。一星期后这1500变成了3000，6000，你那1500变成了3块，空手套白狼的套路不适合现在的微商，你没有货你就没压力，也就没动力，上哪做的起来。

78.

其实很多人跟我一样，有稳定的工作和收入，更有大量的时间，可是他们宁可玩掉也不愿意再去努力一点。我说我要做微商，只是想把空闲的时间利用起来，这已经比上来就喷我的人强了。我要卖的产品，我自己已经买了，等拿到货先自己试用，真正好或者觉得大家值得拥有才会放到朋友圈。这不是不务正业或者见钱眼开，年轻就要多尝试。

本文链接：<https://duanjuziku.com/duanjuzi/yhb8j0sfb6.html>