

徐鹤宁说的短句子

- 1.推销过程中，最重要的就是建立信赖感。
- 2.语言是有能量的，越怕越不要说怕。
- 3.越是成功的人懂的比较多。
- 4.我拥有大量的财富，我的生命布满了快乐和希望。
5.
读万卷书不如行千里路，行千里路不如阅人无数，阅人无数不如名师指路。经师易得，人师难求。
- 6.重要的不是发生了什么，而是要做哪些来改善它。
7.
一个人之所以快乐，是因为他想要让别人快乐。一个人之所以痛苦，是因为他自己想要快乐。
- 8.如果我不能，我就一定要；假如我一定要，我就一定能。
- 9.时间永远大于金钱。
- 10.成功等于目标，其他都是这句话的注解。
- 11.不识货，半世苦；不识人，一世苦。
- 12.老板只能给一个位置，不能给一个未来。舞台再大，人走茶凉。

13.专心、认真、努力、负责任。

14.自信心是一个人无价的资产。

15.态度好的人，赚钱的机会比较多。

16.

意外和明天不知道哪个先来。没有危机是最大的危机，满足现状是最大的陷阱。

17.具备一周工作七天，一天工作24小时意识。

18.为理想而奋斗，为使命而工作。

19.演讲就是把自己懂的告诉别人，永远也不会紧张。

20.凡是只要对人、事、物保持一颗感恩的心，就一定会大成功。

21.只有当顾客真正喜欢你，相信你，才会开始选择你的产品。

22.有望得到的要努力，无望得到的不介意，无论输赢，姿态都很优美。

23.上帝要送你礼物，它就会给你挫折。

24.明确的目标，具体的计划；充分的准备，大量的行动。

25.一个人不成功，是因为人缺少世界级的教练。

26.事情以结果为向导，市场以结果论英雄。

27.一定要设立周计划。

28.下对注，赢一次；跟对人，赢一世。

29. 不只做售后服务，更要做售前服务。
30. 待人要老实友善、谦虚有礼、客气主动。
31. 成功者“热爱痛苦”，把吃苦当作吃补。
32. 销售是伟大的工作。
33. 见顾客前5分钟，对着镜子练微笑。
34. 每一个成功的人，都是顶尖的销售员，都拥有非凡的说服力。
35. 凡是一定要积极，但绝对不要心急。
36. 学识不如知识，知识不如做事，做事不如做人。
37. 做人处事，待人接物：重师者王，重友者霸，重己者亡。
38.
人生四项基本原则：懂得选择，学会放弃、耐得住寂寞，经得起诱惑。
39. 只要凡事认真，业绩就会好起来。
40. 我的业绩不断地提升，我的收入不断地倍增。
41. 一定要有一个核心目标。
42. 老板只能给你一个位置，不能给你一个未来，舞台再大，人走茶凉！
43. 人都有低调的时候，你可以选择高调，但不要跑调。
44. 掌握的知识越多，就越能与顾客找到知己般共鸣的话题。
45. 不断投资自己的大脑，我要我愿意。

- 46.成功的时候不要忘记过去，失败的时候不要忘记还有未来。
- 47.所有成功者都是学习者。
- 48.我似乎磁铁一样，大量地吸收着成功和财富。
- 49.当你成为行业第一名时，财富和荣誉挡都挡不住。
- 50.成功者永远影响别人而不被别人影响。
51.
再烦也不要忘记微笑；再急也要注意语气；再苦也别忘记坚持；再累也要受自己；低调做人，人会一次比一次稳健，高调做事，你会一次比一次优秀。
- 52.多认识顾客喜欢的一种知识，就多一次成功的机会。
- 53.人若把自己框在一定的范围内，就容易限制了自己的思维和格局。
- 54.一个人的成功不在于他所拥有的，而在于他为社会付出了多少？
- 55.要达成目标最重要的关键之一，就是要不断地做自我检讨。
- 56.树立准确的价值观，过全方位平衡式成功的人生。
- 57.合理的要求是练习，不合理的要求是磨练。
- 58.要不断地感谢顾客，因为是顾客让你成功的。
- 59.态度决定高度，成败在于决心。
60.
目标决定策略，目标决定结果；目标一定要远大，计划一定要明确、合理。

61.没错，成功一定属于我。

62.有梦想，才有力量；有希望，才会拼命。

63.
要销售，就要销售结果，不要卖充分；要讲，就要讲故事，不要说理论。

64.
要让事情改变，先改变自己；要让事情变得更好，先让自己变得更好。

65.我是一个非常成功的人，我过着平衡式成功的人生。

66.要想超过谁，就比他更努力4倍。

67.改变只在一瞬间，观念改变，行动改变。

68.生命不在于活得长与短，而在于顿悟的早与晚。

69.要找对的朋友做资产，不要找错的朋友做负债。

70.调整态度，改变信念；加强行动，创造结果！

71.人生的成功就是一个选择，一个决定。

72.
我之所以成功，是因为我把90%的金钱投资于脖子以上，你想赚大钱，看你脑子有没有长久赚钱的能力。

73.帮助老板成功，自己才会成功；帮助老板赚钱，自己就会赚钱。

74.你所选择的朋友，决定你的命运。

75.不露痕迹的把产品卖出去，是销售点最高境地。

- 76.成功一定是属于我的，因为我是值得的。
- 77.我是一个具有魅力、吸引力的人，并且我相信我一定会成功。
- 78.要想获得什么，就看你付出的是什么。
- 79.要设立高标准，绝对不要接受第二流的表现。
80.
穷人与富人的区别在于脖子以上的东西不同。穷人想着怎样省钱，富人想着怎样投资赚钱。
- 81.你的朋友决定你的品质。
- 82.所有的目标都可以被达成，所有的梦想都可以被实现。
- 83.客户能上门约见你，就成功了一半。
- 84.今天的优势会被明天的趋势代替，把握趋势，把握未来。
- 85.顾客反对意见太多，只代表他不相信你，不喜欢你。
- 86.因为不与人争，所以没有人争的过你。
- 87.宁愿辛劳一阵子，不要辛苦一辈子。
- 88.选择永远大于努力。
- 89.反复确认自己是什么，你就一定会成为什么。
- 90.要成功先发疯，头脑简朴向前冲。
- 91.设定目标不等于实现目标。

- 92.人生三阶段：比才华；比财力；比境界。
- 93.二心一意，创造10亿。
- 94.假如现在已经到达最差的情况，剩下的就只有好起来了。
- 95.计划是成功的保障，计划是成功必备的条件。
- 96.成功者决不放弃，放弃者决不成功。
- 97.所见所闻改变一生，不知不觉断送一生。
- 98.所有父母都希望在自己的有生之年，看到儿女出人头地。
- 99.选对池塘钓大鱼，选对行业赚大钱。
- 100.老板是开着宝马的大业务员。
- 101.人生最重要的不是努力，不是奋斗，而是抉择。
- 102.我每一天都很幸运，我过着快乐、幸福、美满的人生。
103.
读万卷书不如行万里路，行万里路不如阅人无数，阅人无数不如名师指路，经师易得，人师难求。
- 104.懂得放下自己的身段，未来就会身价特殊。
- 105.一定要分析自己为什么没有达到目标。
- 106.事情有没有可能，就看你决心够不够。
107.
泪水与汗水的化学万分相似，但前者只能为你换来同事，后者却能为你

赢得成功。

108.顾客不买产品时，依然要给顾客提供资讯。

109.

生意，可以掌控努力与投资，却无法掌控结果。人生得意时找出路，失意时才有退路，宝马都有备胎，您的人生呢？

110.积极思索，越来越好。

111.我的存款不断地增加，成功实在是一件非常轻易的事情。

112.没有得到我要的，即将得到更好的。

113.

一个人之所以成功，因为他服务队人数比较多，想要更成功，一定要服务更多的人。

本文链接：<https://duanjuziku.com/duanjuzi/xizjoisieb.html>