

马云讲话短句语录

1.
互联网上失败一定是自己造成的，要不就是脑子发热，要不就是脑子不热，太冷了。
2.
今天到北大演讲心里特别激动。我一直把北大的学子当做我的偶像，一直考却考不进，所以我想如果有一天我一定要到北大当老师。
- 3.好的东西往往都是很难描述的。
4.
创业者光有激情和创新是不够的，它需要很好的体系、制度、团队以及良好的盈利模式。
5.
Judge一个人，一个公司是不是优秀，不要看他是不是Harvard，是不是Stanford。不要judge里面有多少名牌大学毕业生，而要judge这帮人干活是不是发疯一样干，看他每天下班是不是笑眯眯回家。
- 6.概念到今天这个时代已经不能卖钱了。
7.
我为什么能活下来？第一是由于我没有钱，第二是我对INTERNET一点不懂，第三是我想得像傻瓜一样。
8.
做战略最忌讳的是面面俱到，一定要记住重点突破，所有的资源在一点突破，才有可能赢。

9.
我们与竞争对手最大的区别就是我们知道他们要做什么，而他们不知道我们想做什么。我们想做什么，没有必要让所有人知道。
10.
我觉得网络公司一定会犯错误，而且必须犯错误，网络公司最大的错误就是停在原地不动，最大的错误就是不犯错误。关键在于总结我们反思各种各样的错误，为明天跑的更好，错误还得犯，关键是不要犯同样的错误*我们是教人钓鱼，而不是给人鱼。
- 11.有时候学历很高不一定把自己沉得下来做事情。
- 12.很多人失败的原因不是钱太少，而是钱太多。
- 13.营销最佳的语言是自己的语言，而不是套用别人的话。
14.
阿里巴巴的六脉神剑就是阿里巴巴的价值观：诚信、敬业、激情、拥抱变化、团队合作、客户第一。
15.
可能一个人说你不服气，两个人说你不服气，很多人在说的时候，你要反省，一定是自己出了一些问题。
- 16.这个世界不是因为你能做什么，而是你该做什么。
17.
一个一流的创意，三流的执行，我宁可喜欢一个一流的执行，三流的创意。
- 18.不做电子商务，五年后你会后悔。
19.
我们公司是每半年一次评估，评下来，虽然你的工作很努力，也很出色

，但你就是最后一个，非常对不起，你就得离开。在两个人和两百人之间，我只能选择对两个人残酷。

20.最大的挑战和突破在于用人，而用人最大的突破在于信任人。

21.

我们选择雅虎，是因为雅虎有世界最强大的技术，雅虎在中国7年的经验，无论犯的错误还是取得的进步，都是我们发展的资本。

22.做小了，一定要做到独特。

23.

企业家是在现在的环境，改善这个环境，光投诉，光抱怨有什么用呢？国家现在要处理的事情太多了，失败只能怪你自己，要么大家都失败，现在有人成功了，而你失败了，就只能怪自己。就是一句话，哪怕你运气不好，也是你不对。

24.

我觉得网络公司一定会犯错误，而且必须犯错误，网络公司最大的错误就是停在原地不动，最大的错误就是不犯错误。关键在于总结我们反思各种各样的错误，为明天跑的更好，错误还得犯，关键是不要犯同样的错误。

25.

必须先去了解市场和客户的需求，然后再去找相关的技术解决方案，这样成功的可能性才会更大。

26.最优秀的模式往往是最简单的东西。

27.当你成功的时候，你说的所有话都是真理。

28.

别人可以拷贝我的模式，不能拷贝我的苦难，不能拷贝我不断往前的激情。

29.花时间去学习别人失败的经验。

30.我们是教人钓鱼，而不是给人鱼。

31.
碰到灾难第一个想到的是你的客户，第二想到你的员工，其他才是想对手。

32.如果你看了很多书，千万别告诉别人，告诉别人别人就会不断考你。

33.
ebay是大海里的鲨鱼，淘宝则是长江里的鳄鱼，鳄鱼在大海里与鲨鱼搏斗，结果可想而知，我们要把鲨鱼引到长江里来。

34.
聪明是智慧者的天敌，傻瓜用嘴讲话，聪明的人用脑袋讲话，智慧的人用心讲话。所以永远记住，不要把自己当成最聪明的，最聪明的人相信总有别人比自己更聪明。

35.
商业合作必须有三大前提：一是双方必须有可以合作的利益，二是必须有可以合作的意愿，三是双方必须有共享共荣的打算。此三者缺一不可。

36.世界上最不可靠的就是关系。

37.赚钱模式越多越说明你没有模式。

38.战略不能落实到结果和目标上面，都是空话。

39.
要找风险投资的时候，必须跟风险投资共担风险，你拿到的可能性会更大。

40.

人家问我你喜欢能干的员工还是听话的员工，我说Yes，就是既要听话又要能干，因为我不相信能干和听话是矛盾的，能干的人一定不听话，听话的人一定不能干，这种人要来干什么，不听话本身就不能干，对不对？

41.生存下来的第一个想法是做好，而不是做大。

42.五年以后还想创业，你再创业。

43.一个创业者最重要的，也是你最大的财富，就是你的诚信。

44.

永远记住每次成功都可能导致你的失败，每次失败好好接受教训，也许就会走向成功。

45.战略有很多意义，小公司的战略简单一点，就是活着，活着最重要。

本文链接：<https://duanjuziku.com/duanjuzi/6166gmk549d07k721h.html>